

# Binnenkijken

bij **Morsweg 26**, Delden

Vraagprijs € 275.000



Wordt deze woning jouw nieuwe huis?

# Welkom thuis!

# Kenmerken



Woonoppervlakte  
**133 m<sup>2</sup>**



Perceeloppervlakte  
**n.t.b.**



Bouwjaar  
**1970**



Aantal kamers  
**5**



Inhoud woning  
**456 m<sup>3</sup>**



Aantal slaapkamers  
**4**

B

## Nog interessant om te weten

-cv-ketel uit 2016

-dak-, vloer-, en muurisolatie

**“Heb je vragen? Neem dan zeker contact met ons op!”**



**Arjan ter Keurs**

Register Makelaar Taxateur

# Omschrijving

Heb jij zin om een woning helemaal eigen te maken en durf jij je handen uit de mouwen te steken? Kom dan deze kluswoning eens bekijken.

Deze ruime hoekwoning is gelegen op een erg fijn perceel.

Wat tref je in deze woning?

Entree/hal met trapopgang en toilet, een ruime woonkamer, een dichte keuken en bijkeuken met een toiletruimte. Deze muur zou je nog geheel kunnen verwijderen voor een open keuken, of je plaatst de keuken in een uitbouw aan de achterzijde, de keus is aan jou! Verder een ruime tuin op het zuiden met een vrijstaande stenen berging.

Op de eerste verdieping 3 ruime slaapkamers en een badkamer voorzien van douche/bad, toilet en wastafel. Op de ruime zolder is gemakkelijk een 4e slaapkamer te realiseren. Tevens is hier ruimte voor de wasmachine opstelling.

Makelaar Arjan ter Keurs aan het woord: Gaan jouw rechterhanden al kriebelen? Op deze vrijstaande woning kan je al je creativiteit loslaten!

## Indeling van de woning:

**Begane grond: entree/hal met trapopgang, toilet en meterkast, woonkamer, keuken, bijkeuken.**

**Eerste verdieping: overloop met drie slaapkamers en badkamer.**

**Tweede verdieping: ruime zolder**

## Nog interessant om te weten:

- **Bouwjaar: 1970**

- **Perceeloppervlakte: nader te bepalen, dit wordt nog ingemeten.**

- **Woonoppervlakte: 133 m<sup>2</sup>**

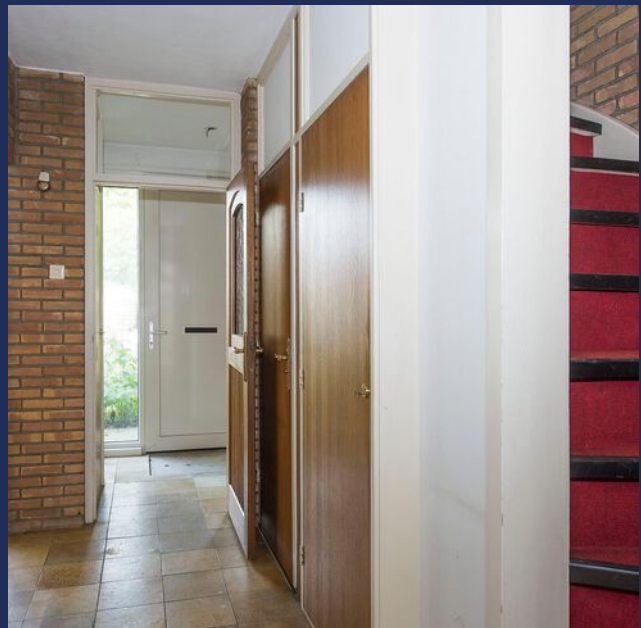
- **Inhoud: 456 m<sup>3</sup>**

- **Verwarming: cv-ketel 2016**

- **Isolatie: dubbel glas, dak-, vloer- en muurisolatie**

- **De tekeningen, maten, oppervlakte en inhoud zijn indicatief, hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.**

- **In de koopakte zal een 10% waarborgsom of bankgarantie worden opgenomen.**


















<p>12345 Perceelnummer</p> <p>25 Huisnummer</p> <p>— Vastgestelde kadastrale grens</p> <p>— Voorlopige kadastrale grens</p> <p>— Administratieve kadastrale grens</p> <p>— Bebouwing</p>	<p>Deze kaart is noordgericht</p> <p>Schaal 1: 500</p> <p>Kadastrale gemeente Stad-Delden</p> <p>Sectie A</p> <p>Perceel 9274</p>	<p>Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.</p> <p>De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.</p>	
--	---	--	---

Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 27 september 2021  
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

# Kadastrale kaart

# Wonen in Delden

Als inwoner van Delden ontbreekt het je aan niets. Niet voor niets wonen er meerdere medewerkers in dit fraaie stadje. Onze medewerkers vertellen... Delden grenst aan het prachtige natuurgebied Twickel, heeft geweldige restaurants, een eigen openlucht zwembad op Park de Mors, unieke winkels en een fraai treinstation (met expositieruimte) zodat je alle kanten op kunt.

Als je door Delden loopt, zie je nog veel historische gebouwen, oude kerken en een middeleeuwse verdedigingswal. De smalle straatjes in het centrum laten je ervaren hoe Delden terug in de tijd is geweest.

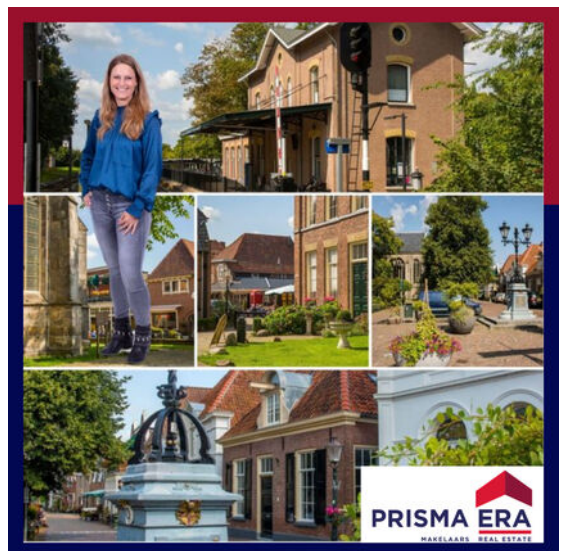
Door middel van twee nieuw aangelegde bruggen loop je vanuit het centrum zo het mooie natuurgebied Twickel in. Door Twickel kun je verschillende wandelroutes volgen. Zo kun je optimaal genieten van de mooie natuur. Onze binnendienst medewerkster Wendy wandelt er graag met haar gezin in haar vrije tijd.

Wie aan Twickel denkt, denkt vooral aan het kasteel met zijn mooie tuinen. Omringd door mooie spiegelvijvers zie je de siertuinen en de Orangerie. Ook is er een moestuin waar als vanouds groenten, fruit en bloemen worden gekweekt. Kasteel Twickel is dan ook een van de favoriete plekken in Delden van onze makelaar Arjan.

Elke eerste zaterdag van de maand is er een Twentse streekmarkt in Delden. Lokale en regionale kraampjes bieden hier hun authentieke ambachtelijke en heerlijke producten aan. De streekmarkt is altijd erg druk en gezellig.

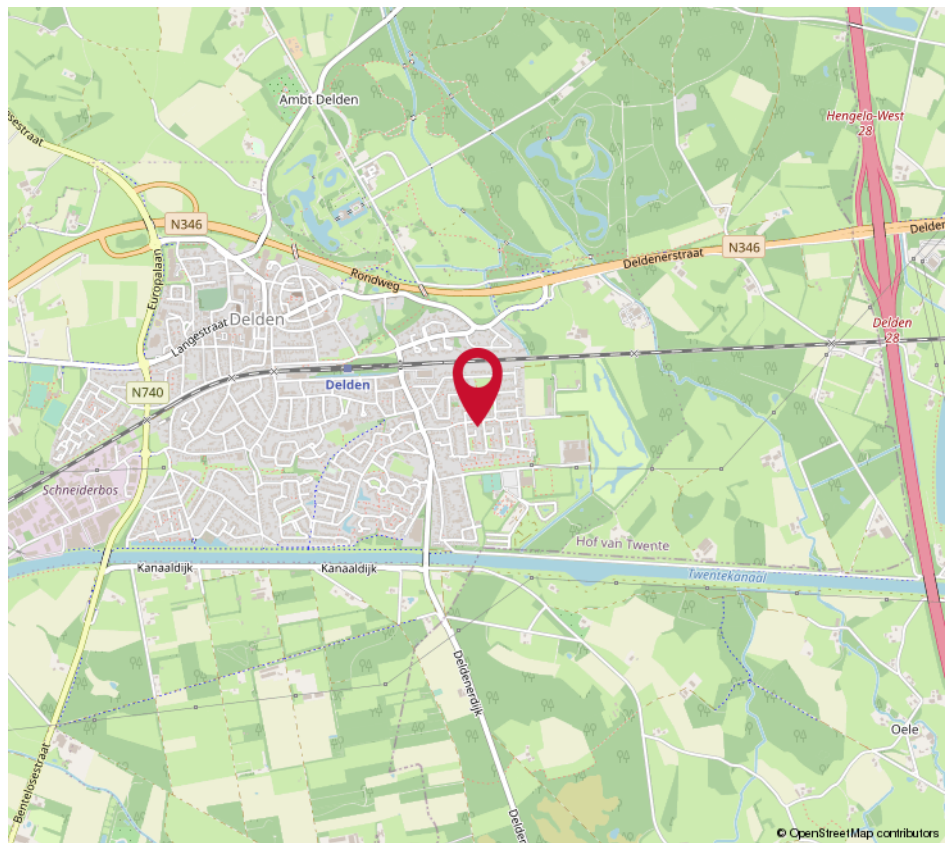
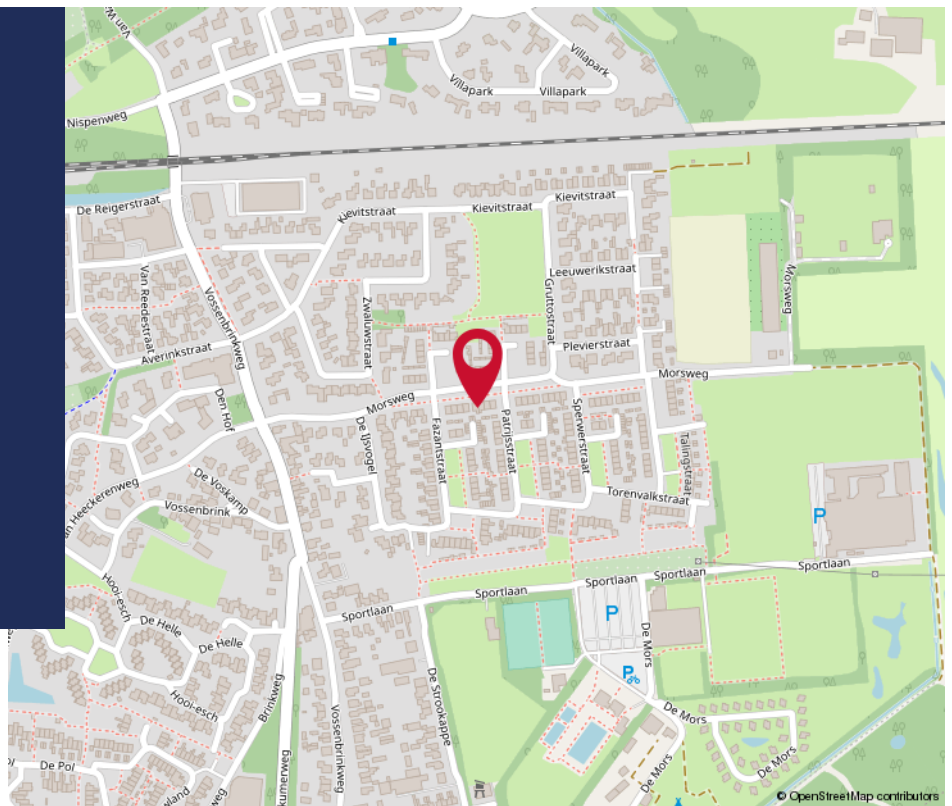
Winkelen kun je hier voor jong en oud. Of je nu nieuwe kleding nodig hebt, een leuk cadeau zoekt, toe bent aan een nieuwe inrichting van je woning of lekker ontspannend op een terrasje wilt zitten. In Delden is het allemaal mogelijk bij veel zelfstandige ondernemers. Onze binnendienst medewerkster Kim gaat graag naar het gezellige centrum om te winkelen of lekker te eten in een van de vele restaurants.

Wat tref je nog meer aan in Delden? Diverse basisscholen, voorgezet onderwijs, kinderopvang, meerdere supermarkten, bakkers, slager en volop sportvoorzieningen waaronder een gloednieuwe sporthal op Park de Mors. Hier kun je teamsporten beoefenen zoals voetbal, handbal, korfbal en volleybal, maar ook tennissen en zelfs golfen!



# Locatie op de kaart

Woon jij straks in deze omgeving?



# Statistieken

Buurtinformatie - Hof van Twente / Vogelweiden

## Leeftijd



0 - 14: 16%

15 - 24: 11%

25 - 44: 16%

45 - 64: 28%

65+: 29%

## Huishoudens



Eenpersoons: 25%

Zonder kinderen: 39%

Met kinderen: 36%

## Koop / huur



Koop: 57%

Huur: 43%

Gemiddelde  
woningwaarde

€ 219.000



49%



51%



1,3 per huishouden

# Over ons

## Waarom kiezen voor Prisma ERA Makelaars?

Met vestigingen in Hengelo, Borne, Delden en Enschede vind je bij Prisma ERA Makelaars een schat aan kennis en ervaring. Het eerste kantoor van Prisma ERA Makelaars werd in 2004 gestart, vanaf deze periode hebben wij enorm veel ervaring en kennis opgedaan met het taxeren van de meest uiteenlopende gebouwen, van rijtjeswoningen tot kerken en scholen. In 2007, 2009 en 2018 volgden de andere kantoren. Deze enorme hoeveelheid kennis, aangevuld met de ervaring van nieuwe makelaar-taxateurs, staat nog altijd voor je klaar.

## Altijd direct en persoonlijk contact met je eigen makelaar

Een grotere organisatie betekent een groter bereik voor je huis in de verkoop. En een groter bereik om voor jou een passend huis te vinden. Tegelijkertijd blijft je contact bij ons lekker snel en persoonlijk dankzij de kleine kantoren in Hengelo, Enschede, Borne en Delden.

## Beste hulp en volop service bij verkoop van je huis

Weet jij alle kansen te vinden om je huis te verkopen? Wij wel en we krijgen zelfs hulp van ERA bij elke nieuwe mogelijkheid in deze marketing. ERA is een samenwerking van makelaars en bedenkt steeds nieuwe manieren voor de ideale verkooppaanpak voor jouw huis. Zo bedacht ERA ooit ook de Open Huizen Route en de omwonendenmailing, waarmee we jouw buurt erop wijzen dat je huis te koop komt. Zet je jouw huis bij ons in de verkoop, dan ontvang je standaard veel inzet en service. Zoals een slim verkoopactieplan, advies van een stylist en een professionele woningfotograaf.

Ook kan er gratis worden deelgenomen aan meerdere OpenHuizen Routes per jaar. Daarnaast krijg je veel zekerheden, zoals een compleet team dat je enthousiast en met veel kennis en ervaring helpt.

## Prettig en deskundig contact verzekerd met ons als NVM-makelaar

Zoek je een makelaar die aantoonbaar prettig en eerlijk zaken doet? Ook dan zit je bij Prisma ERA Makelaars goed. Wij zijn namelijk lid van de Nederlandse Vereniging van Makelaars (NVM). Die geeft je zekerheid over de goede manier waarop we met je omgaan. Ook worden we elk jaar bijgeschoold. Zo weet je zeker dat we jouw huis op de best mogelijke manier verkopen.

## Klanttevredenheid

Al onze verkopers krijgen na afloop een verzoek om een onafhankelijke review te geven. Hierbij hebben wij een gemiddelde score van een 8,5. Benieuwd naar alle beoordelingen? Kijk dan op Funda, hier kun je ze allemaal vinden.

## Taxatierapport waar je zo mee naar de bank stapt

Ga je een hypotheek aanvragen of heb je een taxatierapport nodig voor een verdeling van een erfenis of echtscheiding? Dan heb je meestal een officieel (gevalideerd) taxatierapport nodig. Om een officieel taxatierapport te mogen maken, moet je als makelaar-taxateur werken volgens allerlei belangrijke regels. Bijvoorbeeld van het Nederlands Woning Waarde Instituut (NWWI) en de Nationale Hypotheekgarantie (NHG). Wij werken volgens die regels. Gevolg? Van ons taxatierapport weet je zeker dat iedere bank en andere geldverstrekker het accepteert. Een prettig idee!



**ERA.  
Sterk  
door  
Service**

# 10 veelgestelde vragen

## De 10 meest gestelde vragen over het kopen en verkopen van een huis

Vanaf het moment dat jouw interesse gewekt wordt in een woning tot het moment waarop jij het contract van jouw nieuwe huis tekent, loop je tegen allerlei vragen aan. Niet zo vreemd, want een huis kopen doe je niet elke dag. Een makelaar van de NVM doet dat wel, daarom kunnen we je op de meeste vragen snel een goed antwoord geven. Hieronder beantwoorden we de 10 meest gestelde vragen zodat jij weet waar je staat wanneer je op zoek gaat naar dat huis van jouw dromen.

### 1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op jouw bod door een tegenbod te doen. Je bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij jouw bod met de verkoper zal bespreken.

### 2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag je dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met je in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

### 3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij jouw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

### 4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kun je als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen jouw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk jouw eerder gedane bod.

### 5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte.

Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. Je krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wil je bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet je dit melden bij het uitbrengen van jouw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor jou als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de aankoop. Doe je dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

### 6. Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

### 7. Mag een makelaar van de NVM een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

### 8. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk, bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar van de NVM zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden

van de woning. Een optie kun je niet eisen; de verkoper en de verkopende NVM makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

### **Waarborgsom / bankgarantie**

Wanneer u als koper een bieding uitbrengt op een object uit onze portefeuille en er komt een koopovereenkomst tot stand, dan wordt door de verkoper een waarborgsom of bankgarantie van u verlangd. Deze waarborgsom / bankgarantie bedraagt 10% van de koopsom en dient binnen 2 weken nadat de koopovereenkomst definitief geworden is, gestort te zijn. De gegevens in deze prospectus zijn met de grootst mogelijke zorg samengesteld. Aan eventuele onjuistheden kunnen geen rechten ontleend worden.

### **9. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?**

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Heb je serieuze belangstelling, vraag de makelaar dan wat jouw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

### **10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?**

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting, de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van jou als koper. Om deze reden is het doorgaans ook verstandig om zelf een makelaar van de NVM in te schakelen. De makelaarscourtage voor een aankopende makelaar komt wel voor rekening van de koper.





# Extra informatie

**Deze brochure van dit object dient te worden gezien als een uitnodiging tot het maken van een afspraak voor een bezichtiging en/of het uitbrengen van een bod.**

## **Aankoopmakelaar of verkoopmakelaar?**

Eigenlijk bestaan er 2 soorten makelaars: verkoopmakelaars en aankoopmakelaars. Een verkoopmakelaar treedt op namens de verkoper van een huis en een aankoopmakelaar namens de koper. Hoewel een makelaar beide rollen kan vervullen, mag hij dit nooit doen rond de transactie van een en hetzelfde huis. Hij mag slechts de belangen behartigen van of de koper of de verkoper. Vergelijk het maar eens met twee mensen die een juridisch geschil hebben, dan neemt elke partij een eigen advocaat in de arm. Met een makelaar is het eigenlijk net zo. Als hij al voor de verkoper werkt, kan hij onmogelijk de koper eerlijk adviseren, andersom geldt dat natuurlijk ook. Prisma ERA Makelaars treedt in dit geval op voor de verkopende partij en behartigt dus de belangen van de verkoper. Als potentiële koper heb je een onderzoeksplicht. Dit houdt in, dat je een eigen verantwoordelijkheid hebt en bij twijfel zelf nader onderzoek dient te verrichten. Om deze reden adviseren wij alle kandidaten een eigen adviseur/deskundige in te schakelen, bijvoorbeeld jouw eigen NVM makelaar en/of bouwkundige.

## **Onderhandelen**

Een huis kopen is vaak de grootste uitgave die mensen doen tijdens hun leven. Helaas is er niet altijd voldoende tijd om over zo'n grote beslissing na te denken en moet er vaak snel besloten worden, zeker als de markt schaars is. In dat geval krijgen emotionele argumenten vaak de overhand en juist als het op onderhandelen aankomt, is het zaak je hoofd koel te houden. Door de aankoopmakelaar van Prisma ERA Makelaars voor je te laten bieden, is de kans veel kleiner dat je te veel voor het huis betaalt, hij is immers alleen rationeel bij het huis betrekken maar kan ook dankzij zijn deskundigheid en ervaring veel beter inschatten wat de werkelijke waarde is van het huis. Ook zal hij je wijzen op eventuele ontbindende voorwaarden die je aan het bod kunt koppelen.

## **Biedingen**

Verkoper acht zich gerechtigd tot het aanhoren van meerdere biedingen. Indien er min of meer tegelijkertijd door meerdere gegadigden wordt geboden, is verkoper gerechtigd met een van hen een koopovereenkomst te sluiten. In de praktijk betekent dit, dat het voor potentiële kopers in dergelijke gevallen raadzaam is direct een zo goed mogelijke bieding voor wat betreft prijs en voorwaarden te doen.

## **NVM Koopovereenkomst**

Bij een tot stand gekomen overeenkomst, zal door Prisma ERA Makelaars de standaard koopakte (NVM model) worden opgesteld. In de koopakte wordt gebruikelijk opgenomen een waarborgsom of bankgarantie van 10% van de gerealiseerde koopsom (aan een bankgarantie zijn kosten verbonden), tevens zal er worden vermeld indien er geen energielabel aanwezig is, koper hiermee akkoord gaat. Voorbehouden (behoudens het financieringsvoorbehoud) kunnen alleen worden opgenomen in de akte, indien deze uitdrukkelijk bij de bieding zijn vermeld. Je krijgt een concept van de overeenkomst met een toelichting per mail. Vervolgens wordt er een afspraak gemaakt om de overeenkomst samen door te nemen en te ondertekenen, waarna je één ondertekend exemplaar ontvangt. Na ontvangst van de getekende koopovereenkomst heb je als koper wettelijk 3 dagen bedenktijd om van de overeenkomst af te zien. De makelaar zorgt voor verdere afwikkeling en zal de met de eigendomsoverdracht belaste notaris op de hoogte stellen.

## **Ontbindende voorwaarden financiering**

Vaak wordt bij de koop door de koper ontbindende voorwaarden financiering opgenomen. Indien hierover geen speciale afspraken zijn gemaakt, wordt er uitgegaan van een financiering van koopsom en kosten koper van het gekochte tegen gebruikelijke voorwaarden en tarieven, indien kopers met z'n tweeën kopen op beide inkomens. Doet de koper een beroep op de ontbindende voorwaarde, dan dient hij goed gedocumenteerd aan te tonen dat hij zich heeft ingespannen om financiering te verkrijgen. De koper dient in ieder geval twee schriftelijke afwijzingen met het bericht van ontbinding mee te sturen. Of hij daarmee kan volstaan, zal mede afhankelijk zijn van de inhoud van de afwijzing.

## **Ouderdomsclausule**

Bij de verkoop van een woning ouder dan 20 jaar zullen wij te allen tijde een clausule in de koopakte opnemen, waarin staat dat koper ermee bekend is dat de eisen die aan de bouwkwaliteit gesteld mogen worden aanzienlijk lager zijn dan bij nieuwe woningen. Tenzij verkoper de kwaliteit ervan heeft gegarandeerd, staat hij niet in voor de kwaliteit van o.a. vloeren, daken, de fundering, de rookkanalen, de leidingen voor elektriciteit, water en gas, de riolering, eventueel aanwezigheid van enig ongedierte c.q. schimmels (zwam en dergelijke) en/of houtworm en boktor, alsmede de aanwezigheid van doorslaand of optrekkend vocht. Bouwkundige kwaliteitsgebreken worden geacht niet belemmerend te werken op het door koper gekochte voorgenomen gebruik.

### Asbest clausule

Bij panden ouder dan 1994 wijst de verkoper de koper er nadrukkelijk op – gelet op de periode waarin het verkochte is gebouwd – dat de mogelijkheid bestaat dat er in het verkochte asbesthoudende materialen kunnen worden aangetroffen. Deze stoffen kunnen met name worden aangetroffen in vloerzeilen van voor 1983, in afvoerbuizen, als brandwerend materiaal in rookkanalen of als golfplaten van schuren en/of berging. Asbesthoudende materialen, zoals hierboven bedoeld en indien aanwezig, zullen in het verkochte achterblijven. Bij verwijdering van de eventueel in het verkochte aanwezige asbesthoudende materialen, dienen op grond van milieuwetgeving speciale maatregelen te worden genomen. Koper verklaart hiermee bekend te zijn en vrijwaart verkoper uitdrukkelijk van alle aansprakelijkheid die uit de mogelijke aanwezigheid van asbesthoudend materiaal in het verkochte kan voortvloeien.

### De notariële overdracht

Op de dag van de notariële overdracht vindt voorafgaand een inspectie van de woning plaats. Het is gebruikelijk om een inspectieafspraken te maken met verkoper, koper en de makelaar. De inspectie is bedoeld om gezamenlijk te controleren of de woning conform afspraak wordt achtergelaten. De inspectie neemt ongeveer 30 minuten in beslag. Het is belangrijk om tijdens de inspectie gezamenlijk de lijst van zaken door te nemen en de meterstanden op te nemen. De kosten van nutsvoorzieningen zoals gas, water en elektra gaan vanaf de dag van de overdracht over op de koper. Na de inspectie gaan we gezamenlijk naar de notaris waar de akte van levering wordt doorgenomen en ondertekend. Tenslotte zal de overdracht van de sleutels plaatsvinden.

### Je bent niet geïnteresseerd en dan?

Heb je geen interesse in deze woning, dan stellen wij het toch op prijs dit van je te vernemen. Een verkoper is immers benieuwd wat jouw indruk is van zijn/haar woning. Bovendien hebben wij wellicht een andere aantrekkelijke woning voor je in ons bestand. Mocht dit op dat moment niet het geval zijn, dan adviseren wij je om je bij ons aan te melden. Je kunt jouw woonwensen doorgeven, waarna je per e-mail op de hoogte wordt gesteld van het nieuwe woningaanbod. Informeer ook eens naar onze aankoopmogelijkheden!

### Vrijblijvende aanbieding

Hoewel deze brochure met de grootst mogelijke zorg is samengesteld, blijft de mogelijkheid bestaan dat er fouten en/of onvolledigheden in de omschrijving aanwezig zijn. Aan vermelde afmetingen dan wel aan de toegevoegde (bouw)tekeningen kunnen door kopers dan ook geen rechten worden ontleend. Noch de verkoper, noch ons kantoor, aanvaarden in dit geval enige aansprakelijkheid. Alle verstrekte informatie dient gezien te worden als een uitnodiging om in onderhandeling te treden en bevat derhalve slechts een vrijblijvende aanbieding.





# En? Ben jij al verkocht?

**ARJAN TER KEURS**  
Register Makelaar Taxateur

Marskant 19, 7551 BS Hengelo  
T 074 - 255 97 97  
E info@prismamakelaars.nl

Langestraat 41, 7491 AA Delden  
T 074 - 376 67 77  
E delden@prismamakelaars.nl

[WWW.PRISMAMAKELAARS.NL](http://WWW.PRISMAMAKELAARS.NL)

## Vestigingen in Hengelo, Delden, Enschede en Borne!

### Vestiging Hengelo

Marskant 19, 7551 BS Hengelo  
Tel. 074-2559797  
info@prismamakelaars.nl

### Vestiging Delden

Langestraat 41, 7491 AA Delden  
Tel. 074-3766777  
delden@prismamakelaars.nl

### Vestiging Borne

Grotestraat 252, 7622 GW Borne  
Tel. 074-2673500  
borne@prismamakelaars.nl

### Vestiging Enschede

Mooienhof 8a, 7512 EB Enschede  
Tel. 053-8200888  
enschede@prismamakelaars.nl



vastgoedcert  
gecertificeerd

